LIVE

O KIT DE SOBREVIVÊNCIA

COMECE SEU NEGÓCIO

COM SUCESSO!

Sejam Bem- vindos (as)!

Hoje nessa live vou te mostrar o que você precisa para começar a vender produtos na Amazon e também o que é esse negócio e como funciona.

Mas no evento "do zero ao topo na Amazon 2.0" eu vou te ensinar o passo a passo completo de como ter um negócio de vendas online morando em qualquer lugar do mundo e faturar em dólar.

Você vai descobrir como é possível gerar de $5.000 a $10 mil dólares de renda vendendo produtos na Amazon americana do absoluto zero!

Se você está buscando uma nova forma de fazer dinheiro sem precisar necessariamente depender do físico, ou cumprir horário em um trabalho que você não gosta provavelmente você não está feliz no seu trabalho atual.

Por isso usar o poder da internet ao seu favor é o que irá transformar sua vida financeira, vender produtos na Amazon nada mais é que você comprar produtos com margem de lucro e alta busca, e colocar a venda na maior plataforma de vendas do planeta, que é a Amazon americana;

O processo de logística que a Amazon criou, proporciona nós vendedores a vender na plataforma e ganhar em dólar sem necessidade de estar fisicamente nos Estados Unidos, estando em qualquer lugar do mundo é possível fazer isso.

Esse processo funciona assim: Você compra os produtos diretamente nos Estados Unidos, a loja ou o fornecedor envia esses produtos para um centro de preparação ou para sua casa (caso queira fazer o processo você mesmo), esse centro de preparação irá preparar os produtos e enviar para o centro de distribuição da Amazon, esse processo se torna 100% remoto, pelo fato da Amazon fazer tudo para você, receber, estocar, entregar, atendimento ao cliente.

Falando sobre isso não dá para deixar de destacar os benefícios em ter seus produtos vendendo na Amazon;

1.Rotina de trabalho estabelecida por você- você determina quantas horas por dia irá trabalhar

2. Ter vendas acontecendo dinheiro entrando mesmo não trabalhando no momento presente- o sistema de vendas da Amazon é diferente, após fazer o que precisa ser feito, e colocando seus produtos dentro do site, é só esperar que venda, dependendo do método de logística que você está fazendo, a Amazon toma conta de todo o resto: atendimento ao cliente, entrega, retornos, etc.

3. Renda em dólar moeda mais forte;

Bom após trazer clareza de alguns benefícios de vender na Amazon, você pode concluir se é um negócio para você ou não. Agora vou citar alguns pontos para te ajudar ainda mais nisso.

O que você precisa ter para vender seus produtos:

- Computador
- Algumas ferramentas
- Internet
- Pelo menos $150,00 para investir nos primeiros produtos

Eai preparado, para entrar nessa?

Para saber mais sobre isso, se inscreva no evento gratuito "do zero ao topo na Amazon 2.0 " que irá acontecer nos dias 19,20,21 e 24 de setembro.

Nesse evento eu vou te ensinar o passo a passo completo de como ter um negócio de vendas online morando em qualquer lugar do mundo e faturar em dólar.

E deixe marcado na sua agenda, para não perder nada! Vai ser épico.

Abraços,
Joel Araújo e Lari Faria.